

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

УЧЕБНИК

Под редакцией Б.М. СМИТИЕНКО, В.К. ПОСПЕЛОВА

*Рекомендовано
Федеральным государственным учреждением
«Федеральный институт развития образования»
в качестве учебника для использования
в учебном процессе образовательных учреждений,
реализующих программы среднего
профессионального образования*

*Регистрационный номер рецензии 478
от 2 июля 2009 г. ФГУ «ФИРО»*

7-е издание, переработанное



Москва
Издательский центр «Академия»
2011

УДК 33(075.32)
ББК 65.5я723
В603

Рецензенты:

д-р экон. наук, профессор, руководитель Центра стратегических исследований геоэкономики ВНИИ внешнеэкономических связей при Минэкономразвития России *Э.Г. Кочетов*;
преподаватель общественных дисциплин Технологического колледжа № 28
С.С. Орловская

Внешеэкономическая деятельность : учеб. для студ. уч-
В603 реждений сред. проф. образования / [Б. М. Смитиенко,
В. К. Поспелов, С. В. Карпова и др.] ; под ред. Б. М. Смитиенко,
В. К. Поспелова. — 7-е изд., перераб. и доп. — М. : Издатель-
ский центр «Академия», 2011. — 384 с.
ISBN 978-5-7695-7017-9

Учебник предназначен для изучения предмета «Внешеэкономическая деятельность» и является частью учебно-методического комплекта по специальности «Менеджмент».

Раскрыты основные тенденции развития современной международной экономики и бизнеса в начале XXI в. Рассмотрены сущность внешнеэкономической деятельности, основные формы международных экономических отношений и их взаимосвязь, валютно-финансовые проблемы международной экономики. Проведен анализ вопросов развития внешнеэкономической деятельности предприятия и международного маркетинга.

Для студентов учреждений среднего профессионального образования.

УДК 33(075.32)
ББК 65.5я723

*Оригинал-макет данного издания является собственностью
Издательского центра «Академия», и его воспроизведение любым
способом без согласия правообладателя запрещается*

© Коллектив авторов, 2004
© Коллектив авторов, 2011, с изменениями
© Образовательно-издательский центр «Академия», 2011
© Оформление. Издательский центр «Академия», 2011

ISBN 978-5-7695-7017-9

Уважаемый читатель!

Данный учебник предназначен для изучения предмета «Внеэкономическая деятельность» и является частью учебно-методического комплекта по специальности «Менеджмент».

Учебно-методический комплект по специальности — это основная и дополнительная литература, позволяющая освоить специальность, получить профильные базовые знания. Комплект состоит из модулей, сформированных в соответствии с учебным планом, каждый из которых включает в себя учебник и дополняющие его учебные издания — практикум, задачник, справочники и многое другое. Модуль полностью обеспечивает изучение каждой дисциплины, входящей в учебную программу. Все учебно-методические комплекты разработаны на основе единого подхода к структуре изложения учебного материала.

Важно отметить, что разработанные модули дисциплин, входящие в учебно-методический комплект, имеют самостоятельную ценность и могут быть использованы при выстраивании учебно-методического обеспечения образовательных программ обучения смежным специальностям.

При разработке учебно-методического комплекта учитывались требования Государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования.

Предисловие

Уважаемые читатели!

Вы держите в руках учебник, который называется «Внешнеэкономическая деятельность». В нем вы встретитесь с понятиями, часть из которых вам уже знакома по курсу «Экономика» (экономика, рынок, рыночное равновесие, деньги и их движение (оборот), рынок труда и безработица, фирмы и их экономическая деятельность, место и роль государства в экономике). Однако многие понятия и скрывающиеся за ними процессы будут для вас новыми. В нашем учебнике мы обратимся к проблемам развития современного мирового хозяйства, протекающим в его рамках явным и «скрытым» процессам — иными словами, от анализа экономики применительно к отдельно взятой стране мы перейдем к рассмотрению сложной системы взаимосвязей, сформировавшихся и развивающихся уже на мировой «хозяйственной арене».

Анализ этих проблем мы начинаем с общих вопросов становления и развития мирового хозяйства, частью которого является Россия. Здесь вы познакомитесь с такими понятиями, как мировое хозяйство, международные экономические отношения, международное разделение труда, мировой рынок и его конъюнктура, ценообразование на мировом рынке.

Мировой рынок представляет собой экономическое пространство, на котором все более динамично движутся, пересекая при этом государственные границы, товары и услуги, основные факторы производства — капитал и рабочая сила. Поэтому в нашем учебнике мы специально рассмотрим основные проблемы, связанные с международной торговлей товарами и услугами, государственным и международным регулированием этой сферы, естественно, обратившись при этом к проблемам внешнеэкономической деятельности России. На протяжении всего XX в. темпы роста международного движения (миграции) капитала опережали темпы роста международной торговли товарами и услугами, можно сказать, что XX в. прошел под знаком нарастающего экспорта капитала. Исходя из этого в книге подробно рассматриваются основные направления и формы международной миграции капитала, ввоз и вывоз его из России, привлечение и использование иностранных инвестиций в России.

В курсе «Экономика» вы рассматривали положение человека на современном рынке труда. В нашем учебнике мы анализируем уже мировой рынок труда и связанную с его развитием международную тру-

довую миграцию, показывая, как она влияет на экономику стран-экспортеров и стран-импортеров рабочей силы. Все эти проблемы очень актуальны для современной России, которая является и экспортером и импортером рабочей силы и кроме этого испытывает на себе проблемы нелегальной иммиграции.

В современной мировой экономике давно уже привычным стал термин «международная экономическая интеграция», связанный с существенно более тесным и интенсивным взаимодействием некоторых стран мира между собой и образованием на этой основе торговых, экономических или интеграционных союзов. Самым ярким примером международной экономической интеграции является, конечно, Европейский Союз, объединяющий к январю 2007 г. 27 стран. Попытки создания интеграционных союзов предпринимаются и в других регионах мира, в том числе и на экономическом пространстве бывшего Советского Союза — в рамках Содружества Независимых Государств. Поэтому специальная глава нашего учебника познакомит вас с современными проблемами международной экономической интеграции.

Нельзя понять современную международную экономику, не обратившись к вопросам развития международных валютно-кредитных и финансовых отношений. Валютный курс, валютное регулирование и валютная политика, международные кредит и финансы — это понятия, знание которых необходимо сегодня любому цивилизованному человеку. Исходя из этого в учебнике подробно исследуются валютно-кредитные и финансовые проблемы мировой экономики.

Познание общих тенденций развития современной мировой экономики, ее «движущих сил» необходимо для того, чтобы уметь на практике реализовать свои знания во внешнеэкономической деятельности конкретной фирмы, банка, промышленного или аграрного предприятия, да и просто полезно обычным людям в их повседневной жизни. Поэтому специальные главы книги посвящены вопросам внешнеэкономической деятельности на микроуровне. Здесь вы найдете ответы на многие вопросы становления и развертывания внешнеэкономической деятельности предприятий.

Учебник подготовлен коллективом преподавателей кафедры мировой экономики и международных валютно-кредитных отношений и международного бизнеса Финансовой академии при Правительстве РФ в составе: д-ра экон. наук, профессора Б. М. Смитиенко (введение, гл. 1, 2, 3, 6, 7, 8, 9), д-ра экон. наук, профессора В. К. Поспелова (гл. 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16), канд. экон. наук, доцента С. В. Карповой (гл. 15, 16), канд. экон. наук, доцента Л. И. Комиссаровой (гл. 8), канд. геогр. наук, профессора Б. П. Супруновича (гл. 4, 5), д-ра экон. наук, профессора М. А. Эскиндарова (гл. 1).

Решением конкурсной комиссии Академии экономических наук и предпринимательской деятельности учебник награжден дипломом I степени.

I

РАЗДЕЛ

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЕ СТРУКТУРА

Глава 1. Современное мировое хозяйство
и международные экономические
отношения

Глава 2. Мировой рынок и его конъюнктура.
Ценообразование на мировых
товарных рынках

СОВРЕМЕННОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Предмет курса «Внешнеэкономическая деятельность» составляет современное мировое хозяйство (мировая экономика), развивающиеся в его рамках международные экономические отношения в их сложной и противоречивой взаимосвязи и взаимодействии, и конкретные формы, методы и средства современного международного бизнеса.

Наш анализ мы начинаем с рассмотрения сущности, общих черт и характеристик современного мирового хозяйства. На протяжении XX в. шел процесс кардинального изменения мировой экономики, в ней появились новые черты и особенности, главной из которых к началу XXI в. стала глобализация всех сторон общественной жизни (экономической, политической, социальной, духовной).

1.1. ПОНЯТИЕ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА. ЕГО ОСНОВНЫЕ СУБЪЕКТЫ

По мере своего развития рыночное хозяйство выходит за национальные границы и приобретает черты *интернационализации хозяйственной жизни*, выражающейся в постоянном возрастании взаимосвязи и взаимозависимости разных стран и регионов мира, хозяйствующих субъектов различного уровня — от малых предприятий до крупнейших международных корпораций. Предприимавшиеся в некоторых странах мира в отдельные периоды попытки замкнутого, автаркического развития к успехам в экономической области не привели. Бесспорным фактом современного

развития мира становится нарастание экономической целостности, глобализация мировой экономики.

Интернационализация хозяйственной жизни протекает в сложных и противоречивых формах: тенденции усиления взаимосвязи и взаимообусловленности хозяйствующих субъектов в ходе экономического развития сопровождаются и противоположно направленными тенденциями распада национальных государств и их союзов, сокращения и даже разрывом связей между государствами (нередко по политическим причинам).

Каковы же *основные формы проявления интернационализации хозяйственной жизни?*

1. Прежде всего — это выход собственно экономических проблем развития за рамки отдельных государств, когда их решение становится возможным либо на региональном уровне, либо в нем должно принимать участие все мировое сообщество. В общей совокупности таких проблем выделяются глобальные проблемы современности (экологическая, топливно-сырьевая и энергетическая, демографическая, продовольственная, экономического неравенства и нищеты).

2. В течение длительного периода сформировались крупномасштабные потоки международной торговли товарами и услугами.

3. Значительные масштабы приобрела международная миграция рабочей силы, идет становление мирового рынка рабочей силы.

4. По мере углубления международного разделения труда начинают функционировать системы международного производства, в рамках которых взаимодействуют на постоянной основе производственные предприятия, научно-технические, внедренческие, сбытовые организации различных стран.

5. Все более развитыми становятся транспортная инфраструктура и инфраструктура связи (коммуникационная инфраструктура) мирового хозяйства.

6. К концу XX в. сформировались элементы единого мирового информационного пространства, более тесно связывающего между собой все страны мира.

7. Проявляются тенденции целостности финансовой системы современного мира, происходят сближение в валютно-кредитной области и развитие интеграционных процессов в данной сфере на региональном уровне.

В результате развертывания процесса интернационализации хозяйственной жизни формируется и развивается мировое хозяйство — система национальных хозяйств (национально-государственных экономических структур) и транснациональных струк-

тур, многоукладное и многомерное экономическое пространство, в рамках которого на основе объективных экономических закономерностей интернационализации хозяйственной жизни осуществляется взаимодействие различных хозяйствующих субъектов.

Исходя из данного определения, можно выделить основные черты мирового хозяйства:

- наличие объективных закономерностей интернационализации развития рыночного хозяйства;
- многоукладность и многомерность (многоуровневость) хозяйства, в рамках которого взаимодействуют между собой хозяйствующие субъекты различного уровня.

Множественность субъектов мирового хозяйства и их взаимодействие на основе собственных экономических интересов ведет к тому, что в мировом хозяйстве сосуществуют две тенденции:

- к гармоничному взаимодействию;
- к обострению конкурентной борьбы между хозяйствующими субъектами.

К основным субъектам мирового хозяйства относятся:

- государства (развитые страны с рыночной экономикой, развивающиеся страны с рыночной экономикой, страны с переходной экономикой);
- международные организации различного уровня и международные финансовые центры;
- национальные предприятия (компании) различного уровня — от малого бизнеса до наиболее крупных;
- транснациональные корпорации (ТНК) и транснациональные банки (ТНБ), капитал которых инвестирован (вложен) в экономику многих стран мира и которые оперируют на экономическом пространстве различных государств, регионов и в мировом хозяйстве в целом;
- физические лица (индивидуалы), деятельность которых нередко оказывает значительное воздействие на те или иные процессы, протекающие в мировом хозяйстве.

Остановимся более подробно на отдельных видах субъектов современного мирового хозяйства.

Государства — субъекты мирового хозяйства.

В соответствии с типологией Организации Объединенных Наций (ООН) государства мира подразделяются на три основные группы:

- 1) развитые страны с рыночной экономикой;
- 2) развивающиеся страны и территории с рыночной экономикой;
- 3) страны с переходной экономикой.

В качестве основного критерия отнесения страны к той или иной группе выступает тип ее экономики (является ли она рыночной или переходной), а также уровень ее социально-экономического развития (он определяется прежде всего величиной валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения, его отраслевой структурой, уровнем и качеством жизни населения страны).

Однако этот критерий не всегда применяется достаточно последовательно. Поэтому, например, в *первую группу* стран (стран с развитой рыночной экономикой) в разных источниках включается неодинаковое число стран. Как правило, во всех случаях к этой группе относят США, Канаду, страны Европейского Союза (в составе 15-ти государств), а также Японию, Израиль, Австралию и Новую Зеландию.

В публикациях Международного валютного фонда, например, в *World Economic Outlook* в эту группу также включены Исландия, Кипр, Норвегия, Швейцария и «новые индустриальные страны Азии» Республика Корея, Сингапур, Гонконг и Тайвань. Как известно, Гонконг и Тайвань являются частью Китая. В итоге число стран с развитой рыночной экономикой составляет 29.

С другой стороны, в публикациях Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), например, в *UNCTAD Handbook of Statistics 2003* группа стран с развитой рыночной экономикой дается в расширенном формате: к ней отнесены, например, Андорра, Мальта, Лихтенштейн, Монако, а «новые индустриальные страны Азии» включены в группу развивающихся стран и территорий.

В 2003 г. ЮНКТАД изменила статус Южно-Африканской Республики, исключив ее из состава стран с развитой рыночной экономикой и включив, соответственно, в группу развивающихся стран.

Развитые страны с рыночной экономикой являются ведущей группой стран в современном мировом хозяйстве и определяют основные тенденции, направления и механизм его развития. Значительная роль при этом отводится 7 экономически наиболее мощным и политически наиболее влиятельным странам — «большой семерке» (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада, Италия). Эти же государства выступают как главная сила и в ведущих интеграционных объединениях мира — в Европейском Союзе (ЕС) и Северо-Американской зоне свободной торговли (НАФТА).

Наиболее представительной является *вторая группа*, объединяющая более 130 государств — развивающиеся страны и территории с рыночной экономикой. В нее входят большинство стран Азии, Африки, Океании, Латинской Америки, а также Мальта и республики бывшей федеративной Югославии. По своей структуре эта группа весьма неоднородна — в ее состав входят как относительно экономически развитые страны (так называемые «новые индустриальные страны» или «страны догоняющего развития»), так и страны со средним (для данной группы стран) уровнем экономического развития, а также наименее развитые страны, которые вместе взятые нередко определяют как «периферию» современного мирового хозяйства (более 32 стран).

Внутри группы развивающихся стран и территорий постоянно идет процесс дифференциации. С одной стороны, некоторые из новых индустриальных стран, например Мексика и Республика Корея, достигли такого высокого уровня развития, что были приняты в состав Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), в которой наиболее широко представлены все ведущие развитые страны с рыночной экономикой, тем самым формально изменился и статус этих двух государств. С другой стороны, в подгруппе наименее развитых стран происходит усиление отставания некоторых из ее участников даже от средних показателей группы развивающихся стран в целом.

Кроме того, в связи с большим разнообразием развивающихся стран в современном мировом хозяйстве принято различать их помимо указанной классификации и по географическим признакам (регионам мира), и по другим аналитическим критериям: например, по основному экспортному товару (страны — экспортеры топлива и нетопливных товаров), финансовым критериям (страны — чистые кредиторы: Кувейт, Ливия, Оман, Катар, Саудовская Аравия, Тайвань, Объединенные Арабские Эмираты), страны — чистые должники (более 120 стран).

Третья группа — страны с переходной экономикой. К ней относятся страны Центральной и Восточной Европы, бывшие республики СССР (в том числе и Россия). Следует отметить, что некоторые страны данной группы (Венгрия, Чехия, Польша) в последние годы были приняты в состав ОЭСР, что повысило их статус.

Помимо рассмотренной классификации проводится деление и по уровню доходов, которое имеет существенный характер, поскольку в зависимости от отнесения страны к той или иной группе она может (или не может) получить доступ к льготному финан-

сированию, получению безвозмездной помощи от развитых стран, льготных кредитов от международных организаций.

По классификации Международного банка реконструкции и развития (МБРР) выделяются следующие группы стран по уровню доходов:

- 1) с высоким уровнем дохода;
- 2) средним уровнем дохода (верхняя группа);
- 3) средним уровнем дохода (нижняя группа);
- 4) низким уровнем дохода.

В табл. 1.1 приведены различные классификации стран мира, используемые в документах ряда международных организаций.

Таблица 1.1. Классификация стран мира в документах международных организаций			
Конференция ООН по торговле и развитию	Международный валютный фонд	Всемирный банк	Программа развития ООН
1. Развитые страны (Developed economies) 2. Страны с переходной экономикой (Economies in transition)* 3. Развивающиеся страны (Developing economies)	1. Продвину- тые страны (Advanced economies) 2. Страны с формиру- ющимися рынками и развива- ющиеся страны (Emerging and developing economies)	1. Страны с высоким уровнем дохода (High income economies) 2. Страны со средним уровнем дохода (верхняя группа) (Upper-middle-income economies) 3. Страны со средним уровнем дохода (нижняя группа) (Lower middle income) 4. Страны с низким уровнем дохода (Low income economies)	1. Страны с очень высоким уровнем развития человеческого потенциала (УРЧП) (Very high human development) 2. Страны с высоким УРЧП (High human development) 3. Страны со средним УРЧП (Medium human development) 4. Страны с низким УРЧП (Low human development)
—	—		

* В Докладе об мировых инвестициях вместо этого названия используется географический принцип (страны Юго-Восточной Европы и СНГ).

Во всех классификациях четко прослеживается наличие трех больших групп стран в мировом хозяйстве, которые различаются по уровню экономического развития.

Второй группой субъектов современного мирового хозяйства являются международные организации и международные финансовые центры. К ним можно отнести прежде всего ООН и ее институты, МВФ и группу Всемирного банка (МБРР), Всемирную торговую организацию (ВТО), контролирующую более 95 % современной международной торговли, региональные международные организации (например, ЕС, НАФТА), действующее на территории бывшего СССР Содружество Независимых Государств (СНГ), Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) и др.

Значительной по масштабам является деятельность международных финансовых центров (альянсов). В последние 20 лет XX в. межстрановые (трансграничные) финансовые потоки возрастали в 4 раза быстрее международной торговли товарами. По оценкам МВФ, в конце XX в. 5—6 спекулятивных финансовых фондов были способны мобилизовать до 900 млрд долл., что могло разрушить валютно-финансовую систему той или иной страны.

Субъектами мирового хозяйства являются и национальные предприятия (компании) различного уровня — от предприятий малого бизнеса до самых крупных предприятий, функционирующих в сфере внешнеэкономических связей. При этом формы их участия в международных экономических отношениях могут быть самыми разными — от традиционной международной торговли до комплексных форм инвестиционного, информационного, научно-технического, производственного сотрудничества.

Огромное значение в современном мировом хозяйстве отводят ТНК, которых в 2006 г. насчитывалось 78 тыс. с 780 тыс. филиалов в различных странах мира, но наиболее мощными из них с глобальными масштабами деятельности являются приблизительно 10 % таких корпораций.

К субъектам мирового хозяйства, роль которых нередко не замечается, следует отнести и физических лиц (индивидуалов), обороты внешнеэкономической деятельности которых нередко уменьшают, а между тем есть немало примеров, когда масштабы совершаемых ими операций в итоге оказываются огромными (например, явление, характерное для развивающихся стран и стран с переходной экономикой, — «челноки», масштабы экспортно-импортных операций которых нередко занимают весьма значительную долю во внешней торговле).

В целом же современное мировое хозяйство представляет собой очень сложную, мозаичную картину. Карта современного мира, представленная страновой структурой (политическая карта мира), становится иной, если взглянуть на нее с позиций охвата мирового хозяйства ведущими транснациональными корпорациями (особенно корпорациями глобального масштаба). Некоторые современные ученые предлагают посмотреть на мировое хозяйство и с национально-этнических позиций. Тогда, например, мы увидим такое явление, как «большая китайская экономика», с национально-этнической точки зрения представленная не только Китайской Народной Республикой, но и интегрирующимися в нее Гонконгом и Макао, а также Тайванем и многочисленной китайской диаспорой за рубежом (так называемые китайцы-хуацяо).

1.2. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Материальной основой системы мирового хозяйства является международное разделение труда, сущность которого проявляется в единстве двух составляющих — расчленения процесса производства (его международная специализация) и объединения (международная кооперация производства). Таким образом, *формы проявления международного разделения труда* выступают *международная специализация и кооперация производства (МСКП)*.

Международная специализация производства — такая форма разделения труда между странами, когда отрасли, подотрасли, отдельные технологические процессы ориентированы на выпуск продукции сверх внутренних потребностей данной страны для реализации на международном рынке. При этом развивается специализация по отдельным видам продукции, элементам, ее составляющим, и по стадиям производства на определенной территории, в отдельных странах, на конкретных предприятиях.

К *основным видам международной специализации* относятся *предметная* (производство отдельных продуктов), *подетальная и поузловая* (производство частей и компонентов конечной продукции) и *технологическая* (осуществление отдельных операций и технологических процессов). Развитие международной специализации производства (особенно подетальной, поузловой и технологической) сопровождается выработкой разнообразных

форм международной кооперации производства, принявшей в начале XXI в. значительные масштабы (рис. 1.1).

В основе процессов международной специализации и кооперации производства лежит научно-технический прогресс (НТП). Одной из характерных тенденций развития международного разделения труда на рубеже XX—XXI вв. стала интеллектуализация международного обмена. Это проявляется не только в форме резко возросшего прямого сотрудничества в информационной подсистеме мирового хозяйства, обмене и торговле научно-техническими знаниями (продуктами), патентами, лицензиями и «ноу-хау», но и в изменении характера международных хозяйственных связей, которые все больше основываются на реализации в производстве достижений НТП.

Усилившееся воздействие на изменения в направлениях и формах развития международного разделения труда оказывают крупнейшие ТНК и сформированные ими транснациональные воспроизводственные комплексы (ТВК), работающие в едином режиме, заданном транснациональными технологическими системами. При этом технологическое единство предприятий различных стран, входящих в состав таких ТВК, в ряде случаев дополняется единством финансовым и организационным.

Факторами эффективного развития МСКП в рамках транснациональных воспроизводственных комплексов являются:



Рис. 1.1. Международное разделение труда

- технологический прогресс, позволяющий углублять расчленение производственного процесса в обрабатывающей промышленности;
- развитие транспортных систем ТВК, что снижает транспортные издержки;
- развитие управленческих технологий, позволяющее оперативно и эффективно контролировать деятельность географически удаленных друг от друга производственных единиц ТВК;
- развитие информационных технологий, которое дает возможность максимально упростить и удешевить передачу больших объемов информации и таким образом не только контролировать территориально разьединенные производственные цепочки, но и оперативно приспособлять производство к требованиям конкретного рынка. Считая последнее обстоятельство особенно важным, эксперты ЮНКТАД полагают, что революция в области информационных технологий позволяет транснациональным корпорациям выйти за рамки «эффекта масштаба» и воспользоваться «эффектом простора действий». Иными словами, ТНК в этом случае могут комбинировать крупномасштабное производство со специализированным производством, в том числе и выпуск продукции малыми сериями, ориентированными на потребности конкретного рынка.

В процессе своей деятельности субъекты мирового хозяйства вступают в определенные отношения — **международные экономические отношения (МЭО)**, которые представляют собой **систему хозяйственных связей между экономиками отдельных стран, различными хозяйствующими субъектами, а также международными экономическими организациями и финансовыми центрами.**

К *основным формам МЭО* относятся:

- международная торговля товарами;
- международная торговля услугами;
- международная специализация и кооперация производства;
- международное научно-техническое сотрудничество и обмен научно-техническими достижениями;
- международное движение капитала, международные валютно-кредитные и финансовые отношения;

- международное движение рабочей силы;
- международный информационный обмен;
- деятельность международных экономических организаций и их сотрудничество в решении глобальных проблем.

Одной из самых старых, традиционных форм международных экономических отношений является международная торговля товарами, зародившаяся много столетий назад в древних цивилизациях и государствах мира и с течением времени дополнявшаяся другими формами МЭО, многие из которых получили свое развитие уже в XX в.

В современных условиях различные формы МЭО тесно взаимосвязаны и активно взаимодействуют между собой, что позволяет рассматривать их как систему: к началу XXI в. примерно 80 % внешнеторговых операций осуществлялось на кредитной основе; международная торговля товарами часто теснейшим образом связана с послепродажным обслуживанием, т. е. с международным обменом услугами; в основе международной торговли товарами и услугами нередко лежит международное сотрудничество в научно-технической и инвестиционной сферах, а также МСКП; наконец, всю систему МЭО пронизывает активный и постоянно расширяющийся международный информационный обмен.

1.3. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Одновременно с ростом взаимосвязанности, системности современных международных экономических отношений растет и масштабность тех связей, которые реализуются в системе МЭО сначала на региональном (в масштабах нескольких стран), а затем и общемировом глобальном уровне.

Глобализация мировой экономики тесно связана с ее либерализацией, когда все более свободной становится международная миграция («перетекание») из страны в страну товаров, услуг, рабочей силы и капитала. На основе уменьшения и даже исчезновения различных административных, юридических, экономических, технологических барьеров большинство стран мира «стягивается» действующими в мировом хозяйстве центростремительными силами в единое экономическое целое уже в планетарном масштабе.

Определяющую роль в этих процессах играет формирование *глобальной (общемировой) информационной системы*.

При этом происходит стирание границ между различными технологиями связи и компьютерными технологиями, они все больше срастаются в единую и целостную информационную систему.

Глобализация мировой экономики связана и с необходимостью решения ряда выявившихся в последней трети XX в. общемировых социально-экономических и научно-технических проблем — глобальных проблем современности, к которым помимо уже отмеченных традиционных можно добавить и приобретающую всемирный характер проблему финансовых кризисов.

Вместе взятые процессы нарастания масштабности связей, реализуемых международными экономическими отношениями, усиления системности самих МЭО и взаимозависимости их основных субъектов во взаимообусловленности с решением глобальных проблем человечества образуют явление, которое можно определить как глобализацию мировой экономики. Таким образом, **глобализация представляет собой высшую стадию процесса интернационализации экономической жизни, когда черты целостности мирового хозяйства, взаимосвязанности всех его элементов проявляются на глобальном, общепланетарном уровне**. К началу XXI в. уже сформировались определенные элементы *глобальной экономики* (хотя разные страны и разные сегменты мировой экономики вовлечены в нее в неодинаковой степени).

В принципе понятие «глобализация» носит широкий и во многом универсальный характер. Поэтому его различные аспекты являются объектом изучения многих областей знаний. Например, представители технических наук рассматривают такое понятие, как «техноглобализм», проявляющийся в слиянии возникающих в отдельных странах нововведений и новых технологий в единый комплекс технических знаний, по существу глобальных технологических макросистем в сферах связи, телекоммуникаций, транспорта, промышленного производства и т. д.

Социологи и философы связывают понятие «глобализация» с тенденциями сближения образа жизни людей разных стран и регионов в результате универсализации культуры и человеческих ценностей. Процессы глобализации протекают и в политике (в том числе и в военно-политической области), что по-новому ставит вопрос о месте и роли наиболее авторитетных международных институтов (прежде всего ООН).

Наиболее динамично процесс глобализации идет в экономической области, что неизбежно находит свое проявление в широком круге противоречий в системе международных экономических отношений:

- между странами и (или) группами стран современного мира — например, противоречия между группой ведущих развитых стран с рыночной экономикой (страны так называемого «золотого миллиарда»), которые получают максимальный экономический эффект от глобализации («глобальный выигрыш»), и остальными странами, прежде всего наименее развитыми; противоречия внутри самой группы ведущих стран мира, появление в ней новых государств (например, Китая, Индии);
- между странами (или группами стран) и соответствующими международными институтами (например, МВФ или ВТО);
- между отдельными странами, с одной стороны, и транснациональными корпорациями, транснациональными банками и мировыми финансовыми центрами (МФЦ) — с другой;
- противоречия между самими крупнейшими центрами (ТНК, ТНБ и МФЦ).

Перечисленные противоречия проявляются практически во всех формах МЭО — от торговли товарами и услугами до информационного бизнеса.

Таким образом, конкурентная борьба выходит на качественно новый — глобальный — уровень, а ее цель — глобальный выигрыш (основная часть совокупного мирового дохода). «Правила игры» в этой формирующейся глобальной экономике определяются в результате взаимодействия трех основных сил:

- глобализирующегося капитала (ТНК + ТНБ + МФЦ);
- ведущих стран современного мира и их группировок;
- наиболее авторитетных международных экономических организаций (МВФ, Всемирный банк, ВТО).

Глобализация является закономерным, объективным, однако внутренне весьма противоречивым процессом. В том виде, в котором глобализация осуществляется в настоящее время, она сохраняет и воспроизводит кардинальные различия в уровнях социально-экономического развития развитых стран и развивающихся стран.

При этом развитые страны с рыночной экономикой объективно получают от глобализации больше выгод и преимуществ в силу значительно более высокой производительности труда и уровня развития трудовых ресурсов.

Вполне обоснованными выглядят предположения о том, что реализация современной модели глобализации может привести к формированию нового мирового порядка, основанного на асимметричной взаимозависимости, когда основными субъектами этого процесса становятся ведущие страны мира, а объектами во все большей степени все остальные страны.

Весьма точно отмечено о противоречивом воздействии глобализации на современный мир в «Докладе о развитии человеческого потенциала» за 2002 г., опубликованном Программой развития ООН. В нем сказано: «Глобализация усиливает взаимозависимость, и тем не менее мир представляется более разобщенным — между богатыми и бедными; между теми, кто обладает силой, и теми, кто ее не имеет; между теми, кто приветствует новую глобальную экономику, и теми, кто требует другого пути».

В самом деле, в 1975—2005 гг. в странах — членах Организации экономического сотрудничества и развития (преимущественно развитых странах с рыночной экономикой) валовой внутренний продукт (ВВП) на душу населения, рассчитанный по паритету покупательной способности, ежегодно возрастал на 2 %, в то время как в государствах Тропической Африки он сокращался на 0,5 %.

Простой расчет показывает, что даже при существенном увеличении темпов роста ВВП на душу населения в странах Тропической Африки в первой половине XXI в. не приходится рассчитывать на существенное уменьшение абсолютного разрыва между указанными группами стран.

В связи с этим особое значение приобретает вопрос о месте России в глобализирующейся мировой экономике, осуществлении ею продуманной и целенаправленной, основанной на национальных экономических интересах внешнеэкономической политики.

1.4. РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ В СИСТЕМЕ СОВРЕМЕННОГО МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

На мировой политической и экономической арене Российская Федерация выступает как правопреемник СССР, который считал-

ся экономически развитой страной (по основным абсолютным макроэкономическим показателям).

Хотя СССР и не входил в рейтинговые оценки конкурентоспособности стран мира, однако в 80-е гг. XX в. он имел по отдельным позициям конкурентные преимущества, так как располагал:

- крупными запасами минерального сырья и топливно-энергетических ресурсов (цены на которые внутри страны были намного ниже мировых);
- значительным научно-техническим потенциалом;
- высоким общеобразовательным уровнем населения и квалифицированной рабочей силой (при относительно низком уровне оплаты труда);
- достаточно развитой транспортной системой и системой связи (особенно в Европейской части страны);
- в целом управляемой (в рамках системы централизованного планирования) экономикой страны;
- потенциально емким внутренним рынком при хроническом дефиците товаров и услуг и значительном отложенном платежном спросе населения (деньги, находящиеся на руках у населения, не получали своего товарного покрытия, так как сложно было купить не только товары дорогостоящие и длительного пользования, например автомобиль или квартиру, но и предметы домашнего обихода, продукты питания, одежду).

Однако по относительным, качественным и структурным показателям (ВВП на душу населения, производительность труда в промышленности и сельском хозяйстве, продолжительность и качество жизни, степень открытости экономики, т. е. ее включенности в мировые хозяйственные связи, структура экспорта и импорта и др.) СССР фактически занимал промежуточное положение между развитыми странами с рыночной экономикой и развивающимися государствами.

В течение 90-х гг. XX в. позиции РФ в мировой экономике ухудшились и прежде всего это было связано с ухудшением геополитического и геоэкономического положения России в результате распада СССР:

1) в результате образования новых независимых государств из числа бывших республик СССР Россия оказалась «отодвинутой» в глубь Евразийского материка — на Север и Восток от центров наиболее активного внешнеэкономического взаимо-

действия (прежде всего со странами Западной и Центральной Европы);

2) более отчетливо стал проявляться континентальный характер территории России. Хотя она омывается тремя из четырех мировых океанов (Атлантическим, Северным Ледовитым и Тихим), специфика природно-климатических условий Северного Ледовитого океана делает его труднодоступным для регулярного коммерческого судоходства. Недостаточное развитие транспортных структур Сибири и Дальнего Востока существенно снижает возможности использования весьма протяженной береговой линии на Тихом океане, резко ограничен доступ России к портам Балтийского и Черного морей, более сложной стала ситуация на Каспийском море;

3) возникла необходимость транзитного (через территорию вновь образованных независимых государств) внешнеэкономического общения с большинством развитых стран. Для России оказались потерянными многие незамерзающие порты, значительная часть морского флота. Обострились проблемы использования трубопроводов, проходящих по территориям новых независимых государств (особенно Украины), а также железнодорожных и автомобильных магистралей, международных воздушных перевозок;

4) если в условиях СССР только 6 из 11 экономических районов России имели выход к государственным границам и океану, то после распада СССР их стало 10 (за исключением Волго-Вятского экономического района), а из 89 субъектов РФ — 44. В связи с этим встали сложные проблемы обустройства границы, развития таможенной службы и др.;

5) отчетливо проявились и другие особенности экономико-географического положения России, в частности, тот факт, что $\frac{2}{3}$ ее территории приходится на районы Крайнего Севера и приравненные к ним зоны с суровыми климатическими условиями. И как следствие только 35 % российских сельскохозяйственных угодий получают достаточно солнечного тепла для вызревания зерновых культур. Жизнеобеспечение на обращенных к северу российских равнинах требует повышенных энергетических затрат;

6) выявилась относительно слабая обеспеченность России собственным продовольствием, целым рядом цветных и редкоземельных металлов, многими техническими культурами (например, хлопком) и др.;

7) в значительной степени оказались свернутыми и даже разорванными кооперационные производственные и научно-техни-

ческие связи, формировавшиеся в течение десятилетий существования СССР. Фактически произошел распад ранее единого союзного экономического, научно-технического, информационного, образовательного, культурного пространства.

Указанные проблемы не удастся эффективно решать в связи с противоречиями в деятельности международной организации, возникшей на базе распавшегося СССР — Содружества Независимых Государств.

Тем не менее Россия сохраняет объективно благоприятное геополитическое положение, находясь между двумя динамично развивающимися регионами мирового хозяйства: Западной Европой, где определяющую роль играет Европейский Союз, и Азиатско-Тихоокеанским регионом (АТР). Проблема состоит в эффективности использования этого фактора.

1.5. РЕЙТИНГ РОССИИ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

На протяжении 90-х гг. XX в. Россия **по основным макроэкономическим показателям**, характеризующим уровень экономического развития, не приблизилась к группе развитых стран с рыночной экономикой, а, напротив, приблизилась к группе развивающихся стран и в начале XXI в. стоит перед опасностью быть отодвинутой на «периферию» мирового хозяйства.

В 1999 г. ВВП России составлял менее $\frac{2}{5}$ уровня 1990 г. В 1990 г. (в составе СССР) доля России в мировом ВВП составляла 3,36%, а в 1999 г. — 1,6% (расчеты по ППС). Если в 80-е гг. XX в. по размеру ВВП, исчисленному по ППС, СССР занимал 3-е место в мире, а РСФСР (в его составе) — 7-е, то к 1999 г. Россия оказалась на 15-м месте.

При этом она уступала не только ведущим странам, входящим в состав «большой семерки», Китаю, Индии, но и Республике Корея, Мексике, Бразилии и Индонезии. Если экономическая динамика России не изменится, то ее обойдут по размерам ВВП такие страны, как Турция, Иран, Аргентина и Австралия.

Следует отметить, что в СССР показатель ВВП на душу населения всегда был выше среднемирового, а в РСФСР этот показатель всегда был выше, чем в среднем по СССР, но в 1993 г. у России он составил 87%, а в 1998 г. — только 68% от среднемирового уровня.

Доля России в мировых государственных расходах к концу 90-х гг. составляла менее 0,5 %.

Ухудшились и показатели, характеризующие позиции России в мировом промышленном производстве. За период 1991—1999 гг. объем промышленного производства в ней сократился почти на 68 % (для сравнения, в период «Великой депрессии» — экономического кризиса 1929—1932 гг. — объем промышленного производства сократился в США на 46 %, в Германии — на 40 %, в Великобритании — на 15 %).

При этом падение производства коснулось 96 % товарных групп в промышленности России. Сельскохозяйственное производство за этот же период сократилось на 40 %, объем капиталовложений в 1999 г. составлял менее $\frac{1}{4}$ уровня 1990 г., однако мировой кризис 2008 г. осложнил ситуацию.

В конце 90-х гг. XX в. доля России в общих мировых инвестициях составляла около 1 %, в прямых иностранных инвестициях — 0,5 %.

Однако в 1999—2006 гг. в динамике экономического развития России произошли позитивные изменения и в стране начался экономический рост, что позволяет надеяться на улучшение ее позиций в мировой экономике. В 2006 г. ВВП России достиг уровня 1990 г.

Будучи среднеразвитой страной, Россия к концу XX в. находилась в промежуточном положении между группой развитых стран с рыночной экономикой и группой развивающихся стран.

Это положение находит отражение и в рейтинге конкурентоспособности, разрабатываемом и публикуемом ежегодно авторитетной международной организацией — Мировым экономическим форумом, известным как Давосский форум, в докладе «Глобальная конкурентоспособность».

В 1997 г. Россия занимала в этом рейтинге последнее место среди 60 ранжируемых стран, в 1998—1999 гг. — 59-е место, а в 2000 г. переместилась на 55-е место.

В 2001 г. Россия занимала 63-е место среди 80 стран; 2002 г. — 64-е среди 80 стран; 2003 г. — 65-е место среди 80 стран; 2005 г. — 75-е место среди 117 стран; 2006 г. — 62-е место среди 125 стран.

Важное значение с точки зрения перспектив России на мировой экономической арене имеет конкурентоспособность отдельных отраслей и видов производства. По степени конкурентоспособности на мировых товарных рынках (как и на внутреннем рынке страны) выделяются три различных группы отраслей российской экономики:

1) конкурентоспособные на мировом рынке ресурсоемкие отрасли, способные развиваться на базе самофинансирования, а также привлечения иностранных инвестиций (нефтяная, газовая, лесная, алмазная промышленности, энергетика, черная и цветная металлургия, химическая промышленность);

2) отрасли обрабатывающей промышленности, располагающие значительным научно-техническим потенциалом и способные производить конкурентоспособную на мировых товарных рынках продукцию (аэрокосмическая, атомная промышленность, в определенной степени энергетическое машиностроение, тяжелое станкостроение, биотехнологии, целлюлозно-бумажная промышленность). При проведении со стороны государства политики поддержки этих отраслей (в том числе и протекционистской) они могут обладать необходимой международной конкурентоспособностью. К указанным отраслям относится и оборонная промышленность, имеющая значительный потенциал экспорта военно-технической продукции;

3) группа отраслей, способных удовлетворять значительную часть спроса на внутреннем рынке страны, но не обладающих в полной мере международной конкурентоспособностью (автомобилестроение, легкая и пищевая промышленность, производство строительных материалов, сельское хозяйство).

Сохраняя разумную конкуренцию в данных отраслях, государство должно использовать по отношению к ним систему законных протекционистских мер и поощрять внутренний спрос на их продукцию.

Отрицательное воздействие на конкурентоспособность российской продукции оказывают:

- относительно низкая производительность и интенсивность труда;
- высокая энергоемкость производства; значительный физический и моральный износ используемого оборудования;
- недостаточная инновационная активность, технологическое отставание от ведущих промышленно развитых стран;
- сохраняющаяся неравномерность социально-экономического развития регионов России;
- значительный удельный вес в структуре экономики страны «теневой» экономики, бюрократизация и криминализация экономики.

К сожалению, на протяжении 90-х гг. XX в. присущие российской экономике преимущества не использовались или использовались в недостаточной степени, по существу утрачиваясь.

В этот период резко сократились работы по геологической разведке и освоению запасов минеральных ресурсов; ускорился процесс физического и морального старения основных производственных фондов в промышленности, аграрной сфере и на транспорте в результате недоинвестирования, резко возросли показатели выбытия основных производственных фондов; не прекращался отток специалистов из науки и промышленности в торговлю, банковскую сферу и за рубеж. Россия утратила традиционные для сбыта своей продукции рынки развивающихся стран, стран Центральной и Восточной Европы, позднее и стран СНГ; не выдерживая конкуренции с западными фирмами, предприятия ряда отраслей промышленности России теряют и внутренний рынок страны.

В 90-е гг. XX в. понизился и рейтинг России в мировой экономике по такому синтетическому показателю, как *индекс развития человеческого потенциала* (ИРЧП, human development index). Он

Таблица 1.2. Индекс развития человеческого потенциала в ряде государств мира в 2007 г.

Рейтинг	Страна	Значение ИРЧП
1	Норвегия	0,971
2	Австралия	0,970
3	Исландия	0,969
4	Канада	0,966
5	Ирландия	0,965
6	Нидерланды	0,964
7	Швеция	0,963
8	Франция	0,961
9	Швейцария	0,960
10	Япония	0,960
(...)	(...)	(...)
71	Россия	0,817

Источник: Human Development Report 2009.

рассчитывается по трем параметрам: ожидаемая продолжительность жизни при рождении, уровень образования (общего и высшего) и величина ВВП на душу населения, измеряемого в долларах США по паритету покупательной способности национальной валюты.

Уровень развития человеческого потенциала также отражает такие аспекты, как уровень бедности в конкретной стране, уровень развития с учетом гендерного фактора (ИРГФ), состояние здравоохранения, распределение доходов между слоями населения. В 2000-х гг. российский ИРЧП возрос, и ныне Россия входит в группу стран с высоким уровнем развития человеческого потенциала, но значительно отстает от первой десятки государств (табл. 1.2).

Современное положение России в мировой экономике не соответствует ее природному, производственному, научно-техническому, интеллектуальному и духовному потенциалам.

Мощная природно-ресурсная база, имеющая мировое значение, сохранившийся несмотря на существенные потери производственный, научно-технический и технологический потенциал, высокий уровень образования и квалификации кадров во всех сферах деятельности — эффективное использование всех этих факторов становится основой выхода России из кризисной ситуации 90-х гг. XX в. и перехода к динамическому экономическому росту в XXI в.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ

1. Что представляет собой процесс интернационализации экономической жизни? Каковы основные формы его проявления?
2. Охарактеризуйте основные субъекты современного мирового хозяйства, их место и роль в нем.
3. Назовите основные формы международного разделения труда.
4. Охарактеризуйте формы международных экономических отношений, их взаимосвязь и взаимообусловленность.
5. Раскройте содержание глобализации современной мировой экономики и покажите противоречия в осуществлении этого процесса.
6. Как изменилось геополитическое положение России в результате распада СССР? В чем заключается специфика современного геополитического положения России?
7. В чем состоят конкурентные преимущества и слабости России в современной мировой экономике?
8. Какие элементы ресурсного потенциала страны могут обеспечить необходимые предпосылки для экономического роста России?